

# 05 Forandringsledelse i salgsorganisationen

**Nu har du mulighed for at få sat fart på udviklingen i din salgsorganisation. I samarbejde med konsulentfirmaet Grænseland ApS har vi udviklet et 2 dages forløb som er målrettet dig, der gerne vil sætte et ekstra gear på din salgsorganisation.**

## Hvorfor deltage?:

Fordi du og din salgsorganisation har brug for at flytte jer fra hvor i er i dag til et nyt sted. Måske fordi i skal have indarbejdet nye salgsprocesser, lavet omstruktureringer eller et nyt CRM system. Mange forandringsprojekter strander fordi man forsøger at starte ved målet. I troen på at medarbejderne nok skal acceptere forandringen, så længe de bare forstår hvor de skal hen, så glemmer mange ledere at enhver forandring begynder med en afslutning. Skab forandringer der rykker din virksomheds salgsafdeling mod nye højder.

## Antal pladser:

Max. 10 deltagere på et hold.

## Den værdi du får:

1. Værktøjer til at øge performance i din salgsorganisation
2. Øvelser der tager udgangspunkt i DIN hverdag
3. Sparring og inspiration til dit projekt i din virksomhed
4. Konkrete metoder som du kan gå hjem og implementere

## Programmet:

### Dag 1:

08.00 – 08.30	Velkomst og morgenmad
08.30 – 09.00	Intro
09.00 – 11.00	"Den effektive salgsproces". Herunder metoder, case stories og struktur. Undervejs vil der være erfaringsudveksling blandt deltagere
12.00 – 13.00	Frokost og gåtur i skoven
13.00 – 15.00	Forandringsledelse der sikrer at salgsteamet kommer til at performe med nye tiltag. Herunder metoder, casestories og struktur. Undervejs vil der være erfaringsudveksling blandt deltagere
15.00 – 16.00	Spørgsmål, fri dialog blandt deltagere og med os + optakt til dag 2

### Dag 2:

08.00 – 08.30	Morgenmad
08.30 – 12.00	Udarbejdelse af din egen model for salgsoptimering + indsatsområder for forandringsbehov.
12.00 – 13.00	Frokost og gåtur i skoven
13.00 – 15.00	Præsentation af din egen model for salgsoptimering + indsatsområder for forandringsbehov + andre deltagere præsenterer deres
15.00 – 15.30	Udarbejdelse af din plan til implementering efter workshop
15.30 – 16.30	Spørgsmål, fri dialog blandt deltagere og med os + afrunding og evaluering

## Faciliteres og gennemføres af:

- Grænseland ApS
- Kondrup&Co ApS

## Praktisk info:

<b>PRIS:</b>	7.000 kr. pr. deltager ekskl. moms
<b>LOKATION:</b>	Nørreskovvej 39, 8930 Randers NØ
<b>DATO:</b>	Dag 1: 08.09.2021, Dag 2: 09.09.2021
<b>VARIGHED:</b>	2 dage