

01 Den effektive salgsproces

Få over 2 dage udarbejdet en effektiv og professionel salgsproces der kan gøre en forskel i salgsteamet og sikre større kundetilfredshed og øget omsætning. Få maksimeret dit salg-soutput med en struktureret tilgang

Hvorfor deltage?:

Fordi du eller din salgsorganisation ønsker at blive bedre til at konvertere leads til ordrer. Det skal være grunden til at deltage i denne workshop.

Vi har samlet en masse erfaring i arbejdet med en lang række virksomheder og egen praktiske erfaring med salgets faser. Det at arbejde i en salgssrolle er et håndværk der kræver skarpe kompetencer og struktur for at få maksimum effekt. Vi har opsamlet og udarbejdet en række metoder og fremgangsmåder vi gerne vil dele med dig og / eller din salgsorganisation.

Antal pladser:

Max. 8 deltagere på et hold.

Den værdi du får:

1. Masser af input til hvordan en god, professionel og effektiv salgsproces kan se ud
2. Metoder og fremgangsmåder til salg der virker
3. Metoder til at kunden vil opleve salgsprocessen som en god oplevelse
4. Større chance for mersalg og kundeloyalitet
5. Du får udarbejdet din egen salgsproces som du kan gå hjem og implementere

Programmet:

Dag 1:

08.00 – 08.30	Velkomst og morgenmad
08.30 – 09.00	Intro
09.00 – 11.00	"Den effektive salgsproces". Herunder metoder, case stories og struktur Undervejs vil der være erfaringsudveksling blandt deltagere
12.00 – 13.00	Frokost og gåtur i skoven
13.00 – 14.00	Fortsættelse af "den effektive salgsproces"
14.00 – 15.00	Spørgsmål, fri dialog blandt deltagere og med os + optakt til dag 2

Der vil være pauser undervejs

Dag 2:

08.00 – 08.30	Morgenmad
08.30 – 12.00	Udarbejdelse af din egen salgsproces Præsentation af din salgsproces + andre deltagere præsenterer deres
12.00 – 13.00	Frokost og gåtur i skoven
13.00 – 14.00	Fortsættelse: Præsentation af din salgsproces + andre deltagere præsenterer deres
14.00 – 15.00	Udarbejdelse af din plan til implementering efter workshop
15.00 – 16.00	Spørgsmål, fri dialog blandt deltagere og med os + afrunding og evaluering

Der vil være pauser undervejs

Praktisk info:

PRIS:	6.000 kr. pr. deltager ekskl. moms
LOKATION:	Nørreskovvej 39, 8930 Randers NØ
DATO:	Dag 1: 30.08.2021, Dag 2: 31.08.2021
VARIGHED:	2 dage